

A magyar mezőgazdasági piacon jelentős szereppel bíró, növényvédő szereket gyártó és forgalmazó multinacionális vállalat megbízásából keresünk további üzleti céljaik eléréséhez a növényvédelem és az értékesítés, valamint kisebb munkacsoportok irányításában tapasztalt szakembert

ÉRTÉKESÍTÉSI IGAZGATÓ

pozícióba.

A MUNKAKÖR LEÍRÁSA

Felelős a vállalat értékesítési programjainak, módszereinek és folyamatainak megtervezéséért, megvalósításáért és hosszú távú sikeres, nyereséges működtetéséért.

Ugyancsak felelős az éves és hosszú távú értékesítési stratégia kialakításáért, a kereskedelmi partnerekkel történő sikeres együttműködésért, valamint az értékesítési csapat irányításáért.

Tevékenységének kezdetén a kereskedelmi igazgató asszisztenseként dolgozik, neki tartozik felelősséggel.

A PÁLYÁZÓ PROFILJA

Felelősségi körök:

- a kereskedelmi értékesítés megtervezése és koordinálása
- első körben a vidéki stáb (regionális képviselők) irányítása
- kapcsolattartás a meglévő ügyfelekkel és új partnerek szerzése
- a kereskedelmi tevékenység folyamatos szervezése
- a fenti tevékenységekkel összefüggő megrendelések/vásárlások logisztikai tevékenységének szervezése
- időszakos statisztikák, kimutatások készítése
- a vezetés munkájának hatékony támogatása

Elvárások:

- Növényvédelmi szakmérnöki végzettség erős preferencia
- Profi növényvédelmi és értékesítési szakember
- Legalább 2-3 éves vezetői tapasztalat kisebb csapat (2-3 fő) irányításában
- A piac és a szakma alapos ismerete, kiterjedt kapcsolatrendszer
- Fiatal, lendületes, ugyanakkor érett és tapasztalt személyiség
- „Aktív részvétel”, emberekre orientált, képesség a napi szintű működés irányítására.
- A magyar anyanyelv alapkövetelmény
- Tárgyalóképes angol nyelvtudás
- Képesség a multikulturális közegben való munkavégzésre.

Alapvető követelmények

- Hiteles személyiség
- Nem „ügynök típusú” értékesítési mentalitás
- Megfelelő tapasztalatok a hazai és nemzetközi agrár-, ezen belül a növényvédelmi szektorban
- Magas energiaszint
- Magas szintű szervezési és kommunikációs készségek
- Magas szintű tárgyalási készségek
- Magas szintű analitikai készségek
- Az MS Office felhasználói szintű ismerete

További követelmények

- Tapasztalatok a növényvédő szerek értékesítésében
- Az egyéb, multinacionális cégeknél eltöltött több mint 5 év munkaviszony **hátrányként** jelentkezik
- Számára fontosak a szakmai értékek, a szakma becsülete
- Budapesti, vagy Budapest környéki lakhely
- Kitűnő interperszonális és hálózati készség
- Kezdeményező, önálló és dinamikus személyiség
- Jogosítvány
- Prezentációk önálló elkészítése és használata
- Az irodai, és háttéirodai feladatok önálló intézése

SZEMÉLYISÉG

- Proaktív
- Csapatjátékos
- Kreatív, innovatív, nem hagyományos gondolkodású
- Elhivatott
- Nyitott az új ötletekre
- Önálló
- Megbízható
- Dinamikus, tele energiával

Ami kínálunk:

- szakmai és pozícióbeli fejlődési lehetőség
- eredményorientált, versenyképes jövedelem
- önálló munkavégzés
- korszerű, kulturált munkakörülmények
- stabil háttér, egy nagy múltú cégben
- szakmai képzések, tréningek
- egzisztenciateremtési lehetőség
- A kiválasztott jelölt kiegyensúlyozott ajánlatot kap, mely tükrözi az aktuális piaci helyzetet.

A jelentkezéseket, fényképes önéletrajzzal, motivációs levéllel a plurimus.simus@gmail.com címre kérjük megküldeni.